

<b>Обращение к акционерам Председателя Совета директоров</b> .....	<b>2</b>
<b>Обращение Генерального директора</b> .....	<b>3</b>
<b>Корпоративный календарь</b> .....	<b>4</b>
<b>РТКОММ сегодня</b> .....	<b>6</b>
Российский рынок Интернет-услуг .....	6
РТКОММ – национальный оператор .....	7
География деятельности .....	8
Стратегия развития .....	8
<b>Услуги компании</b> .....	<b>10</b>
Выделенный доступ к сети РТКОММ-Интернет .....	10
Услуги Дата-центра .....	11
Перспективные направления деятельности .....	12
Тарифная политика .....	13
<b>Корпоративное управление</b> .....	<b>14</b>
Совет директоров .....	14
Менеджмент .....	14
<b>Консолидированная финансовая отчетность по МСФО</b> .....	<b>16</b>
Заявление об ответственности директоров .....	16
Заключение независимой аудиторской фирмы .....	17
Консолидированные балансы .....	18
Консолидированные отчеты о финансовых результатах .....	18
Консолидированные отчеты о движении денежных средств .....	19
Консолидированные отчеты об изменении собственных средств акционеров ..	20
Примечания к консолидированной финансовой отчетности .....	21
<b>Информация для акционеров</b> .....	<b>36</b>



Уважаемые акционеры!

За три года своего существования ОАО "РТКомм.РУ" достигло значительных успехов, став одним из лидеров российского телекоммуникационного рынка, многопрофильной компанией, предоставляющей практически полный спектр Интернет-услуг на уровне мировых стандартов. Компания является бесспорным лидером в сегменте предоставления услуг выделенного доступа в Интернет, контролируя 28% рынка, и одним из крупнейших российских Интернет-провайдеров, владеет третьим по величине в стране Дата-центром. Стремление ОАО "РТКомм.РУ" закрепить лидирующие позиции на российском рынке Интернет-услуг базируется на высочайшем качестве предоставляемых услуг и постоянном расширении их спектра, безупречной деловой репутации. При этом не могу не отметить, что целью деятельности ОАО "РТКомм.РУ" являются не только удовлетворение потребностей клиентов, но и максимизация стоимости компании, увеличение ее прибыльности.

В отчетном году ОАО "РТКомм.РУ" заявило о себе как о компании национального масштаба, осознающей ответственность не только за развитие собственного бизнеса, но и за дальнейшее развитие всего российского рынка информационно-телекоммуникационных технологий. Компания активно участвует в реализации Федеральной целевой программы "Электронная Россия", выиграв конкурс на выполнение работ по анализу состояния существующей телекоммуникационной инфраструктуры и организации контроля за процессом подключения органов государственной власти и бюджетных организаций к компьютерным сетям. В 2002 году в рамках программы совместно с ОАО "Ростелеком" и ОАО "Связьинвест" компания приступила к реализации крупномасштабного социально значимого проекта для Федеральной почтовой службы по созданию единой корпоративной сети, которая объединит 83 региональных почтовых управления. В ходе выполнения проекта закладывается база для предоставления населению России, включая отдаленные регионы и Калининградскую область, новых видов высокотехнологичных почтовых услуг. Еще одним проектом государственного масштаба стало построение системы телекоммуникаций Министерства РФ по налогам и сборам, первый этап которого был завершен в 2002 году.

Подводя итоги работы Совета директоров в отчетном году, я могу с уверенностью сказать, что благодаря эффективному механизму корпоративного управления и взаимодействия топ-менеджмента и собственников компании ОАО "РТКомм.РУ" будет и в дальнейшем укреплять свои позиции на российском и международном рынках.

С уважением,  
 Председатель Совета директоров ОАО "РТКомм.РУ"  
**Яшин В.Н.**



Уважаемые акционеры!

Подводя итоги минувшего года, хочу отметить, что ОАО "РТКомм.РУ" существенно превысило уровень 2001 года по основным финансовым показателям: доходы выросли в 4,2 раза — до 517,6 млн. руб., при этом доходы от трафика — в 5,4 раза, EBITDA — в 4,4 раза — до 254,8 млн. руб., чистая прибыль — в 6,5 раза — до 130,0 млн. рублей.

Производственная и инвестиционная политика компании в минувшем году была направлена на дальнейшее совершенствование технических параметров сети РТКОММ-Интернет, в частности, был выполнен первый этап перевода сети на технологию MPLS, что позволит уже в 2003 году продолжить дальнейшую диверсификацию бизнеса и выйти на рынок с предложением новых услуг, таких как построение виртуальной частной сети, передача приоритизированного IP-трафика и голосовых услуг. Кроме того, для развития региональной сети компании в отчетном году были оформлены сделки по приобретению 76% акций двух крупнейших межрегиональных Интернет-провайдеров: ЗАО "Турбо-Сиб" (Сибирский федеральный округ) и ООО "Криптон" (Южный федеральный округ).

Мы многого достигли в минувшем году и с оптимизмом смотрим в будущее, но в следующем году мы планируем решение еще более масштабных задач по реализации основных положений нашей стратегии развития, связанных с совершенствованием потребительских характеристик существующих услуг и активным предложением новых, развитием технической базы, увеличением числа клиентов и улучшением финансово-экономических показателей деятельности компании. Достижение намеченных целей станет возможным только благодаря команде высококвалифицированных и инициативных профессионалов, принимающих активное участие в производственном процессе.

В заключение я рад предоставленной возможности выразить свое уважение и признательность всем нашим сотрудникам, акционерам, а также клиентам и партнерам по бизнесу за понимание и поддержку, благодаря которым мы успешно закончили финансовый год, и выразить надежду на продолжение плодотворного и взаимовыгодного сотрудничества.

С уважением,  
 Генеральный директор ОАО "РТКомм.РУ"  
**Шляпников А.А.**



Обращение  
 Генерального  
 директора



Обращение  
 Председателя  
 Совета  
 директоров





**Январь**

Акционеры ОАО "РТКомм.РУ" на внеочередном собрании одобрили увеличение уставного капитала компании с 1 до 51 млн. руб. путем выпуска дополнительной эмиссии акций.

**Февраль**

Подписание договора между ОАО "РТКомм.РУ" и Министерством Российской Федерации по налогам и сборам на подключение налоговых органов федерального и регионального уровней к Интернет-сети.

Аудит сети РТКОММ-Интернет, проводившийся компанией Hewlett-Packard.

**Март**

Общим собранием акционеров было одобрено заключение договоров лизинга телекоммуникационного оборудования с ОАО "РТК-Лизинг" на сумму 8 млн. долл. США на срок до июня 2002 года.

**Апрель**

ОАО "РТКомм.РУ" приобрело 76% голосующих акций оператора связи ЗАО "Турбо-Сиб", обслуживающего компании в 11 городах Сибирского федерального округа, подключенные к магистральному узлу связи в Новосибирске.

ОАО "РТКомм.РУ" и группа компаний TopS Business Integrator (TopS BI) завершили совместный проект в области бизнес-консалтинга, целью которого является разработка бизнес-плана развития ОАО "РТКомм.РУ" на период до 2005 года.

Заключен договор с компанией Hewlett-Packard на внедрение технологии MPLS в сети РТКОММ-Интернет.

**Май**

Завершение оформления сделки по приобретению доли в размере 76% уставного капитала ООО "Криптон", обслуживающего компании в Южном федеральном округе, подключенные к магистральному узлу связи в Ростове-на-Дону.

**Июнь**

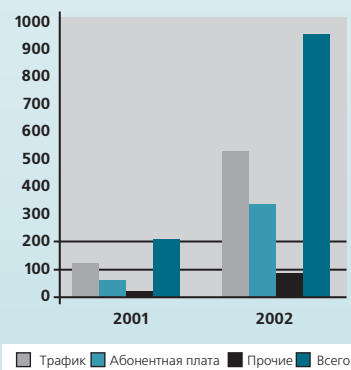
Генеральным директором ОАО "РТКомм.РУ" назначен Шляпников А.А.

ОАО "РТКомм.РУ" совместно с группой компаний "Стек" запустили новый поисковый Интернет-ресурс turtle.ru. Объем базы данных системы превышает 80 млн. документов и охватывает практически все информационное пространство российского Интернета.

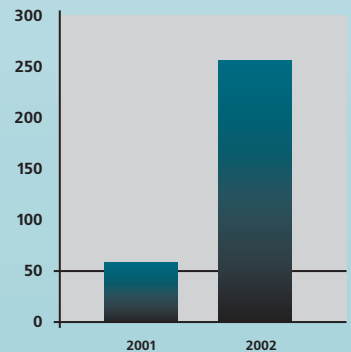
Состоялось годовое общее собрание акционеров, на котором был утвержден новый состав Совета директоров.

ОАО "РТКомм.РУ" было присвоено звание "Компания года" в ходе IV Всероссийской конференции "Информационная безопасность России в условиях глобального информационного общества" (Инфофорум-4), организованной Советом безопасности России, Комитетом Госдумы РФ по безопасности, межфракционным депутатским объединением "Электронная Россия" Госдумы РФ и редакцией журнала "Бизнес и безопасность в России" при участии и поддержке Министерства РФ по связи и информатизации, ФАПСИ и других государственных организаций.

Доходы компании, млн. руб.



EBITDA, млн. руб.



**Июль**

Компания Cisco Systems провела для ОАО "РТКомм.РУ" и ее региональных партнеров семинар "Cisco Day".

**Август**

Компания одержала победу в открытом конкурсе по лоту "Анализ состояния существующей телекоммуникационной инфраструктуры и организация контроля за процессом подключения органов государственной власти и бюджетных организаций к компьютерным сетям" Федеральной целевой программы "Электронная Россия". Общая сумма государственного финансирования на 2002–2010 годы составляет 60 млн. рублей.

**Сентябрь**

В ФКЦБ России были направлены документы на государственную регистрацию эмиссии.

**Октябрь**

Ввод в эксплуатацию узла в Хельсинки, обеспечивающего выход во всемирный Интернет в центре подключения ведущих мировых операторов.

Участие руководства ОАО "РТКомм.РУ" в заседании «круглого стола» Государственной Думы Российской Федерации по теме "Современные информационные технологии в сфере государственного управления и правовые проблемы их внедрения", организованном Комитетом Госдумы РФ по безопасности и журналом "Бизнес и безопасность в России" при поддержке компаний «ДиалогНаука», «Атлас», SAP, Cisco Systems, Sun Microsystems и др.

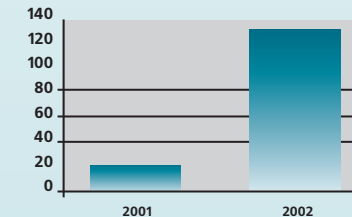
**Ноябрь**

Завершение первого этапа проекта для Министерства Российской Федерации по налогам и сборам, в рамках которого осуществлено подключение налоговых органов федерального и регионального уровней (центральный аппарат МНС России, межрегиональные инспекции МНС России по крупнейшим налогоплательщикам, управления МНС России по субъектам РФ) к IP-сети ОАО "РТКомм.РУ". В ходе реализации проекта на базе магистральной транспортной сети компании создана внутриведомственная высокоскоростная сеть связи для Министерства Российской Федерации по налогам и сборам.

**Декабрь**

Проведение дополнительной эмиссии обыкновенных именных акций компании на общую сумму 50 млн. рублей. Количество фактически размещенных ценных бумаг, оплаченных денежными средствами, составило 4 млрд. акций на сумму 40 млн. руб., поскольку руководство ОАО "Связьинвест" приняло решение не участвовать в размещении и не выкупать 1 млрд. акций.

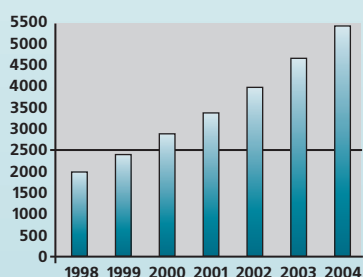
Чистая прибыль, млн. руб.



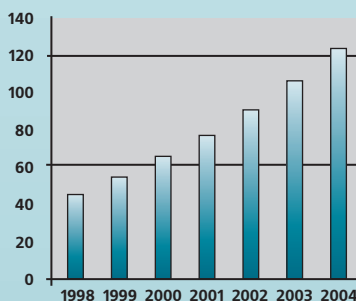


Российский рынок Интернет-услуг

Количество зарегистрированных постоянных пользователей Интернета, тыс. чел. (прогноз 2003–2004)



Количество компьютеров на тыс. чел., шт. (прогноз 2003–2004)



Возникший в начале 1993 года российский сегмент сети Интернет в течение последнего десятилетия переживает период бурного роста. По данным Министерства РФ по связи и информатизации, регулярная аудитория сети Интернет в 2002 году возросла на 39,5% и по состоянию на 1 января 2003 года составила 6,0 млн. человек, или 4,2% населения страны. Компьютерный парк в отчетном году увеличился на 18,2% — до 13,0 млн. единиц. Общее число установок служб телематики и передачи данных с использованием сети Интернет выросло на 96,7% и к концу 2002 года достигло 2,0 млн. единиц, объем рынка информационно-коммуникационных технологий вырос на 16% и превысил 130 млрд. рублей.

Основными сегментами рынка Интернет-услуг являются:

- доступ в Интернет по коммутируемым (dial-up) и выделенным линиям;
- хостинг web-приложений и данных (Дата-центры);
- построение виртуальных частных сетей с использованием открытых каналов Интернет (Virtual Private Network over IP, IP VPN);
- организация телефонной связи с использованием IP-сетей (Voice over IP, VoIP).

Одной из тенденций рынка Интернет-услуг в России является опережающий рост числа пользователей, обращающихся к Интернету из дома, по сравнению с ростом числа корпоративных клиентов. По прогнозам Министерства РФ по связи и информатизации, количество пользователей Интернета уже к 2004 году должно достигнуть 10–12% от населения России. Тем не менее, по прогнозам экспертов, в ближайшие пять лет рост клиентской базы именно в корпоративном секторе будет оказывать основное влияние на рост доходов от предоставления услуг доступа. Еще одной определяющей особенностью российского рынка является недостаточное распространение широкополосного доступа, на долю которого в настоящий момент на рынке частных пользователей и малого бизнеса приходится менее 1% подключений. Пропускная способность коммутируемых линий до недавнего времени не превышала 56 Кбит/сек, однако с появлением устройств широкополосного доступа, использующих технологии xDSL, выросла до 64 Кбит/сек до 512 Кбит/сек и выше. Средние и крупные компании ориентированы на доступ в Интернет по выделенным линиям пропускной способностью от 64 Кбит/сек до нескольких Мбит/сек. На базе выделенных каналов для данной категории пользователей организуются дополнительные сервисы — виртуальные частные сети, сети IP-телефонии, центры хостинга Web-приложений.

Перспективы дальнейшего развития российского рынка информационно-коммуникационных технологий связаны в первую очередь с ростом российской экономики и, следовательно, информатизации и компьютеризации, процессами интеграции информационного пространства и глобализации бизнеса, развитием рынка услуг с высокой добавленной стоимостью, в частности, web-дизайна, контентных проектов, электронного бизнеса (B2B) и электронной коммерции (B2C).

Расширение присутствия на российском рынке Интернет-услуг требует от операторов связи значительных инвестиций в модернизацию сетей общего доступа, в частности, для консолидации трафика различных типов и поддержания услуг, связанных с передачей данных, голоса и видео. Кроме того, с развитием внутрикорпоративных и межкорпоративных сетей, в частности, партнерских и дилерских, растет сложность бизнес-приложений корпоративных заказчиков. Комплексные высокотехнологичные решения, в том числе и на условиях аутсорсинга, предлагаемые ведущими операторами, упрощают сетевую инфраструктуру, обеспечивают практически неограниченные возможности масштабирования и оптимизируют расходы на телекоммуникационные и IT-услуги.

ОАО "РТКомм.РУ", созданное в феврале 2000 года, является одной из ведущих российских компаний, предоставляющих услуги телематических служб и передачи данных в сетях, функционирующих на базе протокола IP (Internet Protocol) и поставляющих широкий спектр информационно-коммуникационных услуг и новейших технологий самого высокого качества для обеспечения корпоративных заказчиков инструментами эффективного управления собственным бизнесом.

По оценкам экспертов, в 2002 году объем российского рынка услуг по предоставлению доступа в Интернет составил около 280 млн. долл. США, а доступа для операторов по выделенным линиям — около 90 млн. долл. США. Несмотря на то что данный сегмент рынка является высококонкурентным (количество Интернет-провайдеров, включая IP-подключение по выделенным линиям, технологии ISDN и Frame Relay превысило 300), ОАО "РТКомм.РУ" удается не только удерживать значительную долю российского рынка (9% по предоставлению доступа в Интернет и 28% по предоставлению доступа для операторов), но и расширять сферы влияния за счет конкурентных преимуществ.

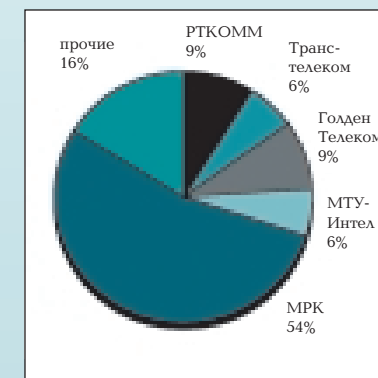
На сегодняшний день ОАО "РТКомм.РУ" принадлежат третий по величине в России Дата-центр и самая разветвленная IP-сеть: к концу 2002 года число клиентов компании превысило 1000 более чем в 100 городах России. Обладая магистральной сетью национального масштаба, охватывающей практически всю территорию страны, компания предоставляет услуги различным категориям клиентов, в частности, региональным и межрегиональным компаниям электросвязи, входящим в состав холдинга ОАО "Связьинвест", региональным альтернативным контент- и сервис-провайдерам, предоставляющим услуги доступа в Интернет конечным пользователям, государственным органам и корпоративным клиентам с географически распределенной структурой. Основной особенностью предоставляемых услуг является высокое качество, характеризующееся надежностью работы, обеспечиваемой использованием промышленных серверов, высокой скоростью доступа, конфиденциальностью, целостностью и подлинностью передаваемой информации, повышенной степенью защиты от несанкционированного доступа.

Свою деятельность компания осуществляет на основе лицензий на следующие виды услуг:

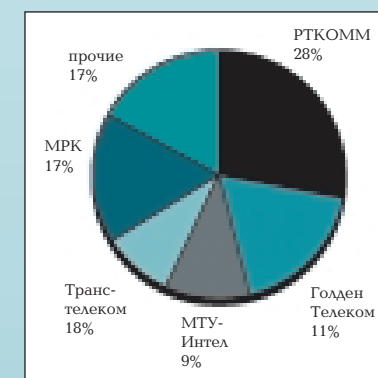
- предоставление в аренду каналов связи;
- предоставление услуг телематических служб;
- предоставление услуг передачи данных;
- деятельность по технической защите конфиденциальной информации.

РТКОММ — национальный оператор

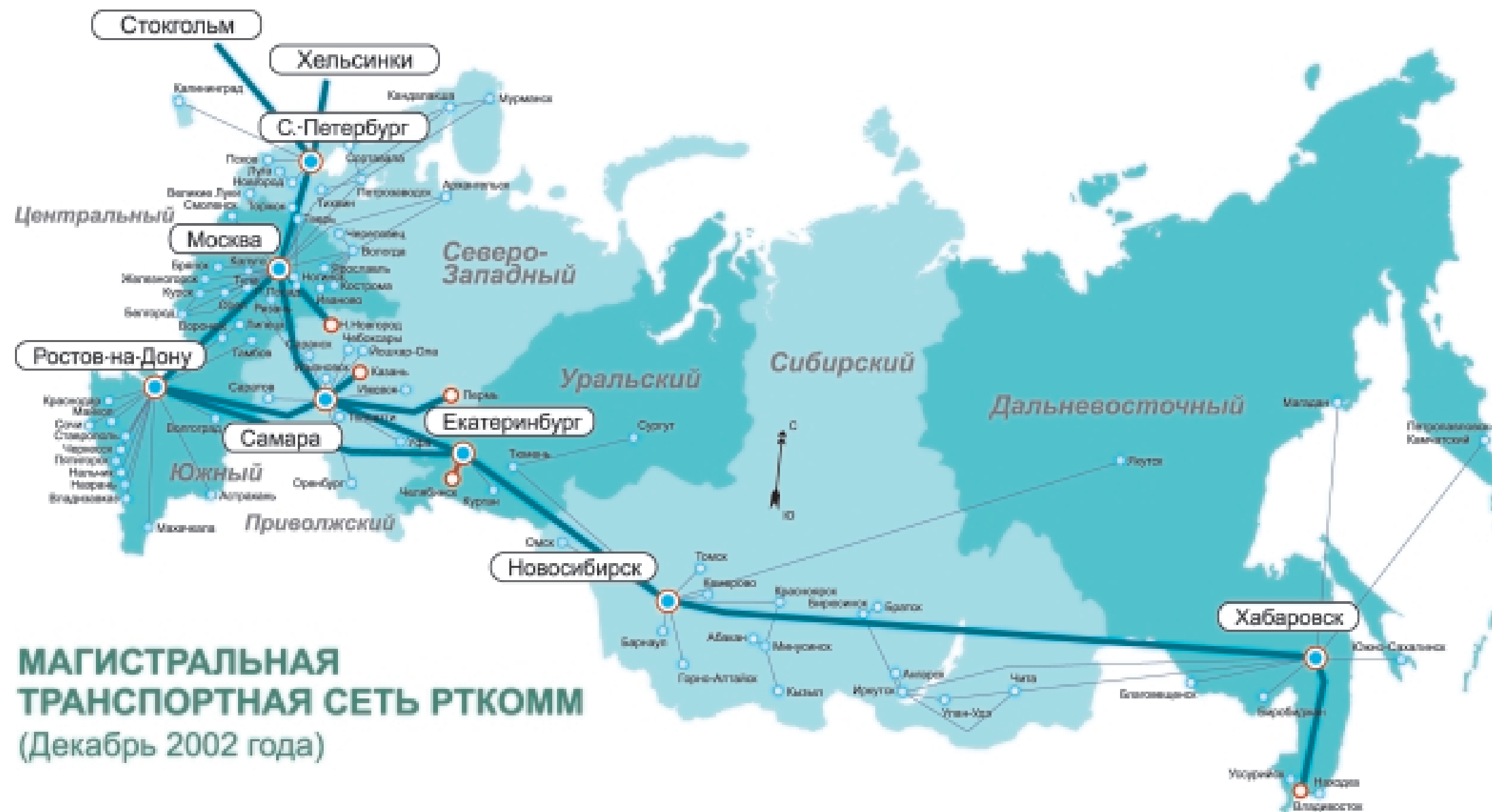
Структура российского рынка услуг по предоставлению доступа в Интернет в 2002 году



Структура российского рынка услуг по предоставлению доступа в Интернет для операторов в 2002 году







## МАГИСТРАЛЬНАЯ ТРАНСПОРТНАЯ СЕТЬ РТКОММ (Декабрь 2002 года)

В основу коммерческой, инвестиционной и финансовой деятельности ОАО "РТКомм.РУ" положены основные принципы, базирующиеся на ориентированности на клиента, применении новейших технологий, многопрофильности, надежности, стратегическом партнерстве. Благодаря следованию этим принципам компания динамично развивается, выходит на рынок с новыми услугами, зачастую предвосхищая потребности клиентов. Стратегия развития компании включает в себя несколько направлений:

- увеличение и диверсификация клиентской базы, развитие взаимоотношений с ними (сокращение сроков и повышение качества обслуживания, развитие эффективности послепродажного сервиса, развитие и поддержка партнерских проектов по работе с клиентами, увеличение информированности клиентов и партнеров о разработке и внедрении новых услуг);
- развитие продуктов и услуг (поддержка и развитие IP-услуг как ключевых услуг передачи данных, опережающее внедрение IP VPN и VoIP, разработка гибких и прозрачных тарифных планов);
- технологическое развитие сети РТКОММ-Интернет и увеличение регионального охвата (реализация программы интеграции партнерских сетей, программы разви-

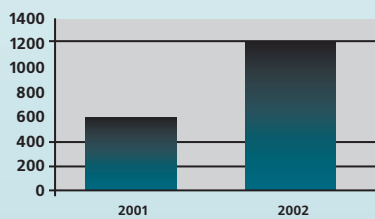
тия сетей доступа, завершение развития магистральной сети на основе технологии MPLS, прозрачная технологическая стыковка с региональными сетями, дальнейшая интеграция с сетями межрегиональных компаний связи, увеличение узлов сети);

- развитие системы менеджмента качества (следование принципам международных стандартов серии ISO 9000:2000 во всех сферах деятельности компании, строгий контроль над обеспечением качества предоставляемых услуг связи на всех стадиях их жизненного цикла, переориентация на предупреждение возможных отклонений, а не на их устранение);
- дальнейшее улучшение показателей финансово-экономической деятельности, рост прибыльности и максимизация стоимости компании.

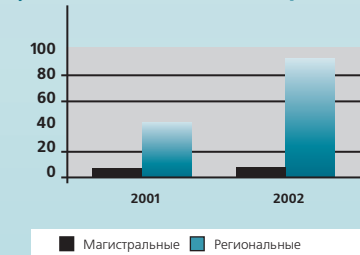
Бизнес-план компании на 2003 год предусматривает инвестиции в развитие сети в объеме более 6 млн. долл. США, что в 3 раза превысит показатель 2002 года. Объем пропущенного трафика возрастет на 50% — до 1800 Терабайт. Общий объем рынка Интернет-услуг в России в 2003 году увеличится на 25% — до 350 млн. долл. США, а доля ОАО "РТКомм.РУ" возрастет до 10% и составит 35 млн. долл. США по сравнению с 26 млн. долл. США в 2002 году.

Выделенный доступ к сети РТКОММ-Интернет

Пропущенный трафик, Тб



Магистральные и региональные узлы сети РТКОММ-Интернет



Сеть РТКОММ-Интернет, построенная в течение 2000–2002 годов на основе арендуемых у ОАО "Ростелеком" магистральных каналов связи, к концу отчетного года насчитывала 101 магистральный и региональный узел. В течение 2003 года планируется строительство еще 20 узлов. В основе сети РТКОММ-Интернет находится высокоскоростная магистраль с пропускной способностью от 155 до 622 Мбит/сек, объединяющая наиболее крупные региональные центры на всей территории РФ — от Санкт-Петербурга до Владивостока, имеющая несколько географически разнесенных выходов за рубеж с суммарной пропускной способностью 780 Мбит/сек. Региональные узлы сети "РТКОММ" подключены к магистрали каналами различной пропускной способности от 2 до 45 Мбит/сек. Для обеспечения эффективной и бесперебойной эксплуатации сети в компании функционирует круглосуточная служба управления сетью и поддержки клиентов. Кроме того, к концу 2002 года было завершено строительство современного центра управления сетью.

Построенная на основе технологии MPLS (MultiProtocol Label Switching), сеть ОАО "РТКомм.РУ" располагает гибкими механизмами управления качеством предоставляемого сервиса (Quality of Service, QoS) и разделения различных видов трафика по классам обслуживания (Class of Service, CoS), позволяющими корпоративным клиентам обеспечить гарантированное качество работы корпоративных приложений и сервисов, вплоть до передачи корпоративного голосового трафика и организации видеоконференций.

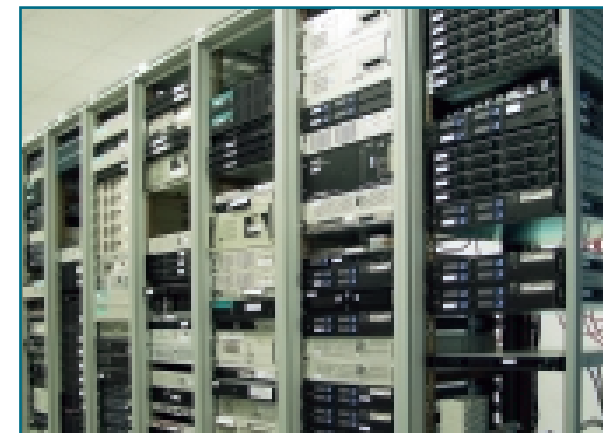
С момента создания в компании проводится активная работа по наращиванию пропускной способности сети, увеличению количества узлов, внедрению новейших технологий. В настоящее время ОАО "РТКомм.РУ" реализует поэтапный план перевода сети на технологию MPLS/VPN, рассчитанный на 2002–2004 годы. В отчетном году был выполнен первый и наиболее сложный этап — перевод на новую технологию основного ядра сети и 12 наиболее крупных региональных узлов. В 2003–2004 годах планируется полностью закончить переход на всех узлах сети РТКОММ-Интернет.

Основными особенностями и конкурентными преимуществами сети РТКОММ-Интернет являются гибкость и масштабируемость, безопасность, возможность интеграции ранее созданных фрагментов в новую сеть и передачи различных видов трафика с регулируемыми показателями качества, а также интегрируемость с региональными сетями и единые стандарты качества на всей территории России.

На узлах сети РТКОММ-Интернет клиентам предлагаются два типа портов пропускной способностью от 64 Кбит/сек до 40 Мбит/сек — корпоративный, характеризующийся статической маршрутизацией трафика и ограниченным количеством IP-адресов, которые предоставляются "РТКОММ" из своего адресного пространства; и операторский, особенностями которого является статическая или динамическая маршрутизация трафика с наличием у клиента собственных IP-адресов без ограничения их количества. Кроме того, клиентам на безвозмездной основе предоставляется пакет дополнительных услуг, включающий размещение прямых и обратных зон DNS-сетей клиента, предоставление затребованного количества IP-адресов в соответствии с заявкой по форме RIPE-219, маршрутизацию любого количества сетей, доступ к серверу электронных новостей, регистрацию домена третьего уровня в иерархии RTCOMM.RU.

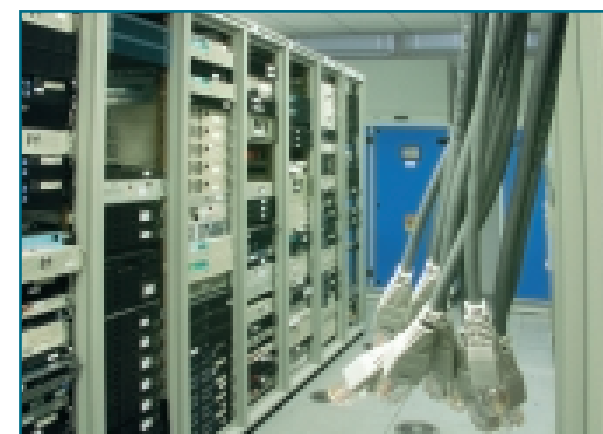
Стратегия развития Компании ориентирована не только на развитие магистральной сети на территории России, но и на экспансию на международные рынки. Важным шагом в этом направлении стал ввод узла сети в Лондоне, одном из крупнейших мировых центров подключения ведущих мировых Интернет-провайдеров.

В отчетном году объемы пропущенного трафика выросли по сравнению с 2001 годом в 2 раза и составили 1202 Терабайта, доходы от трафика — более чем в 4 раза — до 517,6 млн. рублей.



Дата-центр М-10 разработана таким образом, чтобы обеспечить максимально возможное качество предоставления информационных услуг, сохранность данных и их защиту от несанкционированного вмешательства. Сеть Дата-центра, соединенная с магистральной сетью РТКОММ-Интернет двумя независимыми каналами GigabitEthernet (по 1 Гбит/сек каждый) и каналом STM-4 (622 Мбит/сек), позволяет наиболее эффективно организовать распределение трафика от информационных ресурсов Дата-центра как в российские, так и в международные сети на скоростях, существенно превышающих 100 Мбит/сек.

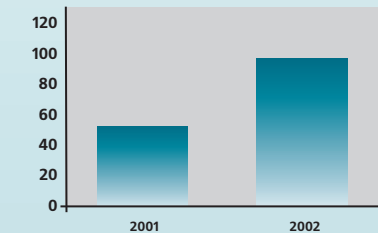
В качестве основных платформ для хостинга используются серверы IS Mechanics на основе платформы Intel ISP и серверы производства компании Sun Microsystems. Серверы виртуального хостинга функционируют под управлением операционных систем семейства UNIX x86, адаптированных для эффективного обеспечения работы сетевых и информационных служб. Обеспечение безопасности сети Дата-центра осуществляется при помощи программно-аппаратных комплексов компании Cisco Systems и средств обеспечения сетевой безопасности операционной системы Solaris8. Сохранность данных клиентов обеспечивается системой резервного копирования, единой системой мониторинга и анализа параметров работы оборудования и служб программного обеспечения, а также системой защиты сети от Интернет-атак.



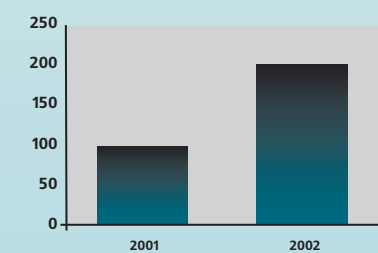
Дата-центр М-10, коммерческая эксплуатация которого началась в январе 2001 года, — первый в Москве Дата-центр, предназначенный для полнофункционального (выделенного или виртуального) хостинга с возможностью установки (co-location) или аренды сервера, организации web- или почтового сервиса, получения высококвалифицированной поддержки информационных проектов.

Услуги Дата-центра

Количество клиентов Дата-центра



Площади Дата-центра, кв. м



## Перспективные направления деятельности

Стратегия развития ОАО "РТКомм.РУ" диктует активное внедрение новых услуг высокого уровня, таких, как IP-услуги с гарантированным уровнем качества для операторов связи, конвергированные услуги для корпоративных клиентов, включая создание виртуальных частных сетей (IP VPN), транспортировку и терминацию голосового трафика (VoIP), услуги аренды приложений и информационных систем. Предоставление всего комплекса услуг станет возможным в результате полного завершения проекта по модернизации магистральной сети и внедрения технологии MPLS/VPN, и уже в течение 2003 года предполагается запустить услуги построения виртуальных частных сетей и транспортировки голосового трафика. Предоставление широкого спектра услуг программных приложений, включающего управление контентом, проведение торгов, удаленное обучение, общественные и финансовые услуги, а также создание бизнес-инфраструктуры электронной коммерции и бизнеса, входит в долгосрочные планы развития компании.

Технология MPLS, реализующая коммутацию IP-пакетов на магистральной сети РТКОММ, является наиболее перспективной для построения виртуальных частных сетей, существенно упрощая управление сетью и ее планирование. MPLS/VPN является самой эффективной по сравнению с другими технологиями построения виртуальных частных сетей для передачи IP-трафика и оптимальна для работы в сети IP-ориентированных приложений. Кроме того, данная технология позволяет передавать с высокими скоростями данные, транслируемые не только по протоколу IP, но и по другим протоколам, в том числе прикладного уровня. В сети РТКОММ-Интернет возможно назначение приоритетов для следующих типов трафика: real-time — трафик интерактивного голосового и видеообмена, критичный к задержкам и колебаниям задержки; business critical — трафик корпоративных информационных систем, критичный к потерям пакетов; best-effort — традиционный Интернет-трафик и электронная почта. Виртуальной частной сети заказчика могут быть назначены как частные, так и публичные IP-адреса, предоставляется возможность выхода в сеть Интернет, а также возможность организации extranet-сетей. Для дальнейшего развития нового направления и привлечения крупных корпоративных клиентов, заинтересованных в услуге построения VPN-сетей, в 2002 году в компании был создан отдел прямых продаж. Российский рынок виртуальных частных сетей, по оценкам The Boston Group, в 2004 году может достигнуть 70 млн. долл. США.

Еще одним развивающимся направлением деятельности компании стало предоставление круглосуточных услуг по передаче приоритезированного IP-трафика между двумя выделенными точками в режиме реального времени с гарантированными параметрами качества. Передача осуществляется на базе технологии MPLS, позволяющей назначать различный приоритет пропуску трафика в зависимости от решаемых задач. В частности, использование новых технологий позволяет выделять как наиболее приоритетные видеоконференции и ряд приложений, затем выделяется телефония в связи с возможностью потери пакетов, и, наконец, наименее приоритетным является обычный бизнес-трафик.

Кроме того, внедряемая в ОАО "РТКомм.РУ" технология MPLS позволит сделать акцент на развитии комплекса услуг по организации голосовой связи с использованием телематических служб передачи данных (VoIP). Услуги пакетной телефонии гарантируют высококачественную связь, защищенную от несанкционированного доступа. Мультисервисная сеть "РТКОММ" обеспечивает транзит и терминацию трафика VoIP-трафика для операторов и построение корпоративных виртуальных телефонных сетей с едиными планами нумерации на базе VoIP. ОАО "РТКомм.РУ" предоставляет услуги по передаче речевой информации по собственной транспортной MPLS-сети, на которой обеспечивается необходимая приоритезация трафика, причем услуга предоставляется на всей территории страны, что обеспечивает как высокое качество передачи трафика, отличающееся от качества предоставления передачи голосовых сообщений других VoIP-операторов через публичную сеть Интернет, так и более низкие цены за счет эффекта масштаба. Объем российского рынка VoIP в 2003 году оценивается в 120 млн. долл. США.

В 2002 году ОАО "РТКомм.РУ" кардинально пересмотрело тарифную политику по основной услуге компании — выделенному доступу в Интернет. В течение большей части отчетного года применялась единая система тарификации на всей территории России, учитывающая скорость порта и объемы пропущенного трафика. Абонентская плата за порт (минимальный гарантированный платеж) зависела только от скорости порта. В результате уровень тарифов в Москве и Санкт-Петербурге был существенно выше среднерыночного, а в отдаленных регионах Дальнего Востока и Восточной Сибири — ниже среднерыночного.

Для повышения конкурентоспособности и расширения рынков сбыта в четвертом квартале 2002 года ОАО "РТКомм.РУ" начало проводить более гибкую тарифную политику, ввело новые тарифные планы, учитывающие региональный аспект, конъюнктуру местного рынка, скорость порта и минимальную гарантированную сумму счета.

Тарифы Дата-центра формировались как на основе фиксированных платежей на отдельные виды услуг, в частности, за размещение оборудования, подключение к порту, резервное копирование определенного объема информации, так и на основе переменных платежей, зависящих от технических параметров размещаемого оборудования и от объема входящего и исходящего с оборудования клиента трафика.

## Тарифная политика



**Совет директоров (на 31 декабря 2002 года)**

**Председатель Совета директоров**

Яшин Валерий Николаевич — Генеральный директор, Председатель Правления ОАО "Связьинвест"

**Члены Совета директоров**

Аджалов Владимир Исфандеярович — советник Генерального директора ОАО "Ростелеком"

Андросик Владимир Иванович — член Правления ОАО "Ростелеком"

Билибин Юрий Александрович — помощник Генерального директора ОАО "Связьинвест"

Каплунов Павел Григорьевич — Генеральный директор, член Правления, член Совета директоров ОАО "РТК-Лизинг"

Кузнецов Сергей Иванович — Генеральный директор, член Правления, член Совета директоров ОАО "Ростелеком"

Осипчук Антон Игоревич — член Правления, первый заместитель Генерального директора ОАО "Связьинвест"

**Менеджмент**

**Шляпников Андрей Алексеевич**, Генеральный директор ОАО "РТКомм.РУ"

Окончил Новосибирский электротехнический институт связи, имеет более чем двадцатипятилетний опыт работы в отрасли. До прихода в Компанию в течение 10 лет работал в ЗАО "Эквант" (бывшее ЗАО "Глобал Один"). С июля 2002 года — Генеральный директор ОАО "РТКомм.РУ".

**Горбунов Александр Геннадьевич**, первый заместитель Генерального директора

Окончил Московский инженерно-физический институт, имеет десятилетний опыт работы продаж и маркетинга в отрасли. До прихода в Компанию работал в ЗАО "Эквант" (бывшее ЗАО "Глобал Один"). В ОАО "РТКомм.РУ" — с августа 2002 года, на должность первого заместителя Генерального директора назначен в январе 2003 года. Курирует коммерческую деятельность Компании.

**Садовникова Инна Александровна**, заместитель Генерального директора по финансовым вопросам

Работала финансовым менеджером в ЗАО "Америкэн Экспресс Международные Услуги Лимитед", в Московском представительстве фирмы "Моторола ГмБХ", в ТОО "СФИТ, Лтд., Ко", АОЗТ "ТелеРосс". В Компании — с июля 2002 года. В январе 2003 года назначена на должность заместителя Генерального директора по финансовым вопросам.

**Громов Ростислав Владимирович**, заместитель Генерального директора по техническим вопросам

Окончил Кузбасский политехнический институт. До прихода в ОАО "РТКомм.РУ" работал в ООО "Евроспен Персонел Сервис" (региональное представительство ЗАО "Эквант") на должности главы представительства в г. Кемерово, в ГУ ЦБР по Кемеровской области на должности главного инженера отдела телекоммуникаций и систем связи. В ОАО "РТКомм.РУ" работает с июля 2002 года, с января 2003 года — заместитель Генерального директора по техническим вопросам. Отвечает за техническую политику Компании.

**Горбунов Алексей Викторович**, заместитель Генерального директора

Окончил Московский институт радиотехники, электроники и автоматики. Перед приходом в Компанию работал в НИИ вычислительной техники и информатизации. В ОАО "РТКомм.РУ" — с февраля 2000 года, первый Генеральный директор. Возглавлял дирекцию по хостингу и web-приложениям. На должность заместителя Генерального директора назначен в июне 2002 года. Обеспечивает решение организационных вопросов.

**Кучура Виталий Николаевич**, заместитель Генерального директора

Окончил Алма-атинский институт энергетике и связи. Работал в ЗАО "Международная Компания Связи" директором по маркетингу и развитию продуктов, коммерческим директором в Cable & Wireless CIS Svyaz, ОАО "Казахтелеком" (директор по маркетингу и продуктам, вице-президент по финансам). Назначен на должность в декабре 2002 года. Курирует вопросы международного сотрудничества.

**Консолидированная финансовая отчетность, подготовленная в соответствии с международными стандартами финансовой отчетности по состоянию на 31 декабря 2002 года**

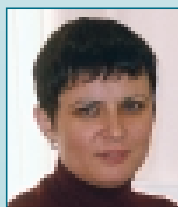
**Менеджмент**



Шляпников А.А.



Горбунов А.Г.



Садовникова И.А.



Громов Р.В.



Горбунов А.В.



Кучура В.Н.





### *Заявление об ответственности директоров*

#### **Акционерам ОАО "РТКомм.РУ"**

В соответствии с международной практикой руководство обеспечивает подготовку финансовой отчетности, достоверно отражающей во всех существенных аспектах фактическое положение ОАО "РТКомм.РУ" и его дочерних предприятий ("Группа") на конец каждого отчетного периода, а также результаты деятельности и движение денежных средств за каждый период. Руководство несет ответственность за то, чтобы Группа вела учетные записи, раскрывающие с достаточной степенью точности финансовое положение Группы и позволяющие ей обеспечить соответствие консолидированной финансовой отчетности Международным Стандартам Финансовой Отчетности, а также соответствие российской бухгалтерской отчетности российскому законодательству и нормативным актам. В целом руководство также несет ответственность за принятие мер в пределах своей компетенции для обеспечения сохранности активов Группы, а также предотвращения и выявления фактов мошенничества и прочих злоупотреблений.

Руководство Группы полагает, что при подготовке консолидированной финансовой отчетности, приведенной на страницах с 5-й по 26-ю, Группа использовала соответствующую учетную политику, последовательно ее применяла и подкрепляла обоснованными оценками и расчетами, а также обеспечивала соблюдение соответствующих Международных Стандартов Финансовой Отчетности.

Консолидированная финансовая отчетность, подготовленная на основе данных российской бухгалтерской отчетности, приведенных в соответствие с Международными Стандартами Финансовой Отчетности, настоящим утверждается от имени Совета директоров.

За и по поручению Совета директоров:

**А.А. Шляпников,**  
Генеральный директор

ОАО "РТКомм.РУ"  
Олсуфьевский пер., д. 8, стр. 1  
121021, Москва, Россия

30 мая 2003 г.

### *Заключение независимой аудиторской фирмы*

#### **Акционерам ОАО "РТКомм.РУ"**

Мы провели аудиторскую проверку прилагаемых консолидированного баланса ОАО "РТКомм.РУ", открытого акционерного общества по законодательству Российской Федерации, и его дочерних компаний (именуемых в дальнейшем "Группа") по состоянию на 31 декабря 2002 года, а также соответствующих консолидированных отчетов о финансовых результатах, о движении денежных средств и об изменении собственных средств акционеров за 2002 год. Ответственность за подготовку данной консолидированной финансовой отчетности несет руководство Группы. Наша обязанность заключается в том, чтобы на основе проведенного нами аудита выразить мнение в отношении данной финансовой отчетности.

Мы проводили аудит в соответствии с Международными Стандартами Аудита. В соответствии с требованиями данных стандартов аудиторская проверка планировалась и проводилась таким образом, чтобы получить достаточную уверенность в том, что финансовая отчетность не содержит существенных искажений. Аудит включал проверку на выборочной основе подтверждений числовых данных и пояснений, содержащихся в финансовой отчетности. Аудит также включал оценку принятой учетной политики, обоснованности существенных оценок, использованных руководством, а также принципов представления консолидированной финансовой отчетности в целом. Мы полагаем, что проведенная нами аудиторская проверка является достаточной основой для того, чтобы высказать мнение о достоверности данной консолидированной финансовой отчетности.

По нашему мнению, прилагаемые консолидированный баланс по состоянию на 31 декабря 2002 года, консолидированные отчеты о финансовых результатах и о движении денежных средств за 2002 год во всех существенных аспектах достоверно отражают финансовое состояние Группы по состоянию на 31 декабря 2002 года, финансовые результаты и движение денежных средств Группы за 2002 год в соответствии с Международными Стандартами Финансовой Отчетности.

**ЗАО "Эрнст энд Янг Внешаудит"**

Москва, Россия  
30 мая 2003 года

### Консолидированные балансы

(в тысячах российских рублей с учетом покупательной способности рубля на 31 декабря 2002 года)  
Прилагаемые примечания являются неотъемлемой частью данной финансовой отчетности.

	Прим.	31 декабря 2002 года	31 декабря 2001 года
<b>АКТИВЫ</b>			
Необоротные активы			
Основные средства	7	191 838	83 206
Нематериальные активы		15 521	3 807
Долгосрочная доля НДС к возмещению, связанная с обязательствами по финансовой аренде		16 750	11 953
Гудвилл	6	2 533	-
<b>Итого необоротные активы</b>		<b>226 642</b>	<b>98 966</b>
Оборотные активы			
Товарно-материальные запасы		3 152	1
Дебиторская задолженность, нетто	8	111 811	51 368
Текущая доля НДС к возмещению, связанная с обязательствами финансовой аренды		17 895	9 071
НДС к возмещению		33 451	19 966
Авансы выданные и прочая дебиторская задолженность		9 624	3 750
Денежные средства	9	56 461	61 918
<b>Итого оборотные активы</b>		<b>232 394</b>	<b>146 074</b>
<b>Итого активы</b>		<b>459 036</b>	<b>245 040</b>
<b>АКЦИОНЕРНЫЙ КАПИТАЛ, ОБЯЗАТЕЛЬСТВА И ДОЛЯ МЕНЬШИНСТВА</b>			
<b>Акционерный капитал</b>			
Акционерный капитал	10	1 573	1 573
Акционерный капитал по подписке	10	40 000	-
Нераспределенная прибыль		141 655	11 686
<b>Итого акционерный капитал</b>		<b>183 228</b>	<b>13 259</b>
<b>Доля меньшинства</b>		<b>3 633</b>	<b>-</b>
<b>Долгосрочные обязательства</b>			
Долгосрочная доля обязательств по финансовой аренде	12	86 619	52 559
Отложенные налоговые обязательства	16	1 555	4 903
<b>Итого долгосрочные обязательства</b>		<b>88 174</b>	<b>57 462</b>
<b>Краткосрочные обязательства</b>			
Кредиторская задолженность		43 404	12 010
Обязательства по операционной аренде	20	18 518	78 067
Краткосрочные займы	11	-	32 610
Текущая доля обязательств по финансовой аренде	12	79 071	25 121
Векселя к уплате	13	-	13 105
Налоги и выплаты по социальному обеспечению к уплате		40 592	12 636
Прочая кредиторская задолженность		2 416	770
<b>Итого краткосрочные обязательства</b>		<b>184 001</b>	<b>174 319</b>
<b>Итого обязательств обязательства и доля меньшинства</b>		<b>459 036</b>	<b>245 040</b>

### Консолидированные отчеты о финансовых результатах

(в тысячах российских рублей с учетом покупательной способности рубля на 31 декабря 2002 года)

	Прим.	Год, закончив- шийся 31 декабря 2002 года	Год, закончив- шийся 31 декабря 2001 года
<b>Доходы</b>			
Доходы от трафика		517 509	123 610
Абонентная плата		331 651	61 137
Аренда оборудования		2 462	20 675
Прочие		84 095	4 550
<b>Итого доходы</b>		<b>935 717</b>	<b>209 972</b>
<b>Операционные расходы</b>			
Расходы по операционной аренде оборудования		(200 600)	(66 491)
Комиссионные агентам		(170 449)	(44 530)

Расходы по аренде каналов		(117 177)	-
Заработная плата, прочие выплаты и социальные отчисления		(67 674)	(19 180)
Амортизация основных средств и нематериальных активов		(35 050)	(23 096)
Стоимость реализованного оборудования		(23 710)	-
Прочие налоги, кроме налога на прибыль		(14 450)	(3 876)
Расходы по созданию резерва по сомнительным долгам		(14 483)	(892)
Административные и прочие расходы	14	(86 902)	(18 279)
<b>Итого операционные расходы</b>		<b>(730 495)</b>	<b>(176 344)</b>
<b>Прибыль от операционной деятельности</b>		<b>205 222</b>	<b>33 628</b>
Расходы по процентам		(30 426)	-22 502
Прибыль от изменения денежной позиции		3 564	16 047
<b>Прибыль до налогообложения и доли меньшинства</b>		<b>178 360</b>	<b>27 173</b>
Расходы по текущему налогу на прибыль	15	(49 803)	(3 537)
Экономия (расходы) по отложенным налогам	15	3 348	(3 786)
<b>Расходы по налогу на прибыль</b>		<b>(46 455)</b>	<b>(7 323)</b>
<b>Прибыль после налогообложения</b>		<b>131 905</b>	<b>19 850</b>
<b>Доля меньшинства</b>		<b>(1 936)</b>	<b>-</b>
<b>Чистая прибыль</b>		<b>129 969</b>	<b>19 850</b>

### Консолидированные отчеты о движении денежных средств

(в тысячах российских рублей с учетом покупательной способности рубля на 31 декабря 2002 года)

	Год, закончившийся 31 декабря 2002 года	Год, закончившийся 31 декабря 2001 года
<b>Денежные средства от операционной деятельности</b>		
Прибыль до налогообложения и доли меньшинства	178 360	27 173
Корректировки для приведения в соответствие прибыли и потока денежных средств от операционной деятельности:		
Амортизация основных средств и нематериальных активов	35 050	23 096
Расходы по созданию резерва по сомнительным долгам	14 483	892
Расходы по процентам	30 426	22 502
Прибыль от изменения денежной позиции	(3 564)	(16 047)
Изменения чистой величины оборотного капитала:		
Увеличение дебиторской задолженности	(100 581)	(69 244)
Увеличение кредиторской задолженности	8 443	99 141
Уменьшение /увеличение товарно-материальных запасов	(3 151)	20
<b>Денежные средства от операционной деятельности</b>	<b>159 466</b>	<b>87 533</b>
Проценты уплаченные	(33 819)	(15 232)
Налог на прибыль уплаченный	(42 672)	-
<b>Денежные средства от операционной деятельности, нетто</b>	<b>82 975</b>	<b>72 301</b>
<b>Денежные средства от инвестиционной деятельности</b>		
Приобретение основных средств	(14 284)	(9 760)
Приобретение дочерних компаний за вычетом денежных средств в приобретенных компаниях	(5 468)	-
<b>Денежные средства, использованные в инвестиционной деятельности, нетто</b>	<b>(19 752)</b>	<b>(9 760)</b>
<b>Денежные средства от финансовой деятельности</b>		
Денежные средства, полученные в рамках подписки на дополнительно выпускаемые акции	40 000	-
Займы полученные	16 720	21 715
Средства, направленные на погашение займов	(49 330)	-
Выплаты основной суммы долга по финансовому лизингу	(56 076)	(15 523)
Векселя погашенные	(11 672)	(2 812)
<b>Денежные средства от финансовой деятельности, нетто</b>	<b>(60 358)</b>	<b>3 380</b>
<b>Чистое увеличение денежных средств и их эквивалентов</b>	<b>2 865</b>	<b>65 921</b>
<b>Влияние инфляции на денежные средства и их эквиваленты</b>	<b>(8 322)</b>	<b>(4 546)</b>
<b>Денежные средства и их эквиваленты на начало года</b>	<b>61 918</b>	<b>543</b>
<b>Денежные средства и их эквиваленты на конец года</b>	<b>56 461</b>	<b>61 918</b>



*Консолидированные отчеты об изменении собственных средств акционеров*

(в тысячах российских рублей с учетом покупательной способности рубля на 31 декабря 2002 года)

	Акционерный капитал	Акционерный капитал по подписке	Нераспределенная прибыль/непокрытый убыток	Итого
<b>Сальдо на 31 декабря 2000 года</b>	<b>1 573</b>	<b>—</b>	<b>(10 236)</b>	<b>(8 663)</b>
Результат первоначального применения МСБУ 39 (i)	—	—	2 072	2 072
Чистая прибыль за год	—	—	19 850	19 850
<b>Сальдо на 31 декабря 2001 года</b>	<b>1 573</b>	<b>—</b>	<b>11 686</b>	<b>13 259</b>
Подписка на дополнительно выпускаемые акции (см. Примечание 10)	—	40 000	—	40 000
Чистая прибыль за год	—	—	129 969	129 969
<b>Сальдо на 31 декабря 2002 года</b>	<b>1 573</b>	<b>40 000</b>	<b>141 655</b>	<b>183 228</b>

**Распределение прибыли**

Основой для распределения прибыли служит российская бухгалтерская отчетность ОАО "РТКомм.РУ" (Компании). По российскому законодательству сумма прибыли для распределения ограничивается величиной нераспределенной прибыли акционерного общества. По состоянию на 31 декабря 2002 года сумма нераспределенной прибыли Компании, по данным бухгалтерской отчетности, составленной в соответствии с требованиями российского законодательства, составила 130 364.

i) С 1 января 2001 года Компания изменила учетную политику в отношении оценки финансовых инструментов для приведения ее в соответствие с МСБУ 39 "Финансовые инструменты: отражение в учете и оценка". По состоянию на 1 января 2001 года Компания имела беспроцентные займы, полученные от аффилированной компании (см. также Примечание 11), которые ранее отражались в финансовой отчетности по номинальной стоимости. По состоянию на 1 января 2001 года Компания изменила оценку данных обязательств и отразила их по амортизированной стоимости.

*Примечания к консолидированной финансовой отчетности*

(в тысячах российских рублей с учетом покупательной способности рубля на 31 декабря 2002 года)

**1. Компания, представляющая отчетность**

Данная консолидированная финансовая отчетность представлена ОАО "РТКомм.РУ" (РТКОММ, или Компания), которое было зарегистрировано 2 февраля 2000 года на территории Российской Федерации (Россия) в качестве открытого акционерного общества, а также его дочерними компаниями, юридическими лицами по законодательству России, совместно именуемыми Группой. Основным видом деятельности Компании является предоставление Интернет-услуг на территории Российской Федерации. Предоставляемый спектр услуг включает разработку и поддержку Интернет-проектов, WEB-хостинг, WEB-дизайн, совместное размещение оборудования клиентов и прочие услуги. Дочерние компании (см. Примечание б) главным образом осуществляют деятельность в качестве агентов Компании в регионах России. По мнению руководства, операции Группы осуществляются в одном операционном и географическом сегменте.

Компания расположена в Москве по адресу: Олсуфьевский пер., д. 8, стр. 1.

По состоянию на 31 декабря 2002 и 2001 гг. акционерам Компании принадлежали следующие доли в уставном капитале Компании:

	2002	2001
ОАО "РТК-Лизинг"	40%	76%
ОАО "Ростелеком"	25%	—
ОАО "Связьинвест"	20%	20%
Некоммерческое партнерство "Центр исследования проблем развития телекоммуникаций"	11%	—
ЗАО "КФП-Финанс"	4%	4%
	<b>100%</b>	<b>100%</b>

Среднесписочная численность сотрудников Компании в 2002 году составила 80 человек (2001 г. — 42 человека).

Данная консолидированная финансовая отчетность отражает результаты деятельности Компании и ее дочерних компаний (Группа), как подробно изложено в Примечании б.

**2. Основа для представления**

Настоящая финансовая отчетность была подготовлена в соответствии с требованиями Международных Стандартов Финансовой Отчетности (МСФО), опубликованных Советом по Международным Стандартам Бухгалтерского Учета.

Компания ведет бухгалтерские учетные регистры и составляет финансовую отчетность в соответствии с российским законодательством о бухгалтерском учете и соответствующими инструкциями ("российское законодательство") в российских рублях. Прилагаемая финансовая отчетность составлена на основе данных российской отчетности с учетом необходимых поправок и реклассификаций в целях достоверного отражения информации в соответствии со стандартами и их интерпретациями, принятыми Советом по Международным Стандартам Бухгалтерского Учета.





Финансовая отчетность была подготовлена на основе отражения фактической первоначальной стоимости, которая была скорректирована с учетом влияния инфляции, как раскрывается подробнее в Примечании 4 к отчетности. Валютной оценки статей и представления финансовой отчетности Группы является российский рубль.

Для подготовки финансовой отчетности руководству необходимо использование оценок и допущений, которые влияют на отраженную в финансовой отчетности стоимость активов и обязательств, раскрытие информации об условных активах и обязательствах на дату составления финансовой отчетности, а также на величину доходов и операционных расходов за отчетный период. Наиболее существенные оценки связаны с окупаемостью и сроком службы основных средств, резервом по сомнительной задолженности и расчетом отложенного налога на прибыль. Фактические результаты могут отличаться от оценочных величин.

**3. Условия ведения деятельности**

**ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА**

Экономика России, несмотря на получение в 2002 году статуса рыночной, сохраняет некоторые особенности экономики переходного периода. К этим особенностям относятся темпы инфляции, которые за прошлые периоды превышали нормальные показатели; недостаточный уровень ликвидности на рынках капитала и применение мер валютного контроля, делающих национальную валюту неликвидной за пределами Российской Федерации. Успешное функционирование и стабильность российской экономики будут во многом зависеть от действий правительства в области контрольно-нормативных, правовых и экономических реформ.

**ВАЛЮТНЫЕ ОПЕРАЦИИ И ВАЛЮТНЫЙ КОНТРОЛЬ**

Иностранные валюты, в особенности доллар США, играют значительную роль при определении экономических параметров многих хозяйственных операций, совершаемых в России. Вследствие экономического кризиса 1998 года стоимость рубля существенно снизилась по отношению к доллару США, от докризисного уровня примерно 6 руб. за 1 долл. США до 27 руб. за 1 долл. США к концу 1999 года. В течение 2001 и 2002 годов стоимость рубля колебалась от 26,9 до 31,86 руб. за 1 долл. США. По состоянию на 30 мая 2003 года курс рубля составил 30,67 руб. за 1 долл. США.

В таблице ниже приводятся курсы рубля по отношению к доллару США по состоянию на 31 декабря 2002, 2001 и 2000 гг.

На 31 декабря	Обменный курс
2002	31,78
2001	30,14
2000	28,16

Основные валютные риски Группы связаны с возникновением отрицательных курсовых разниц при колебаниях валютных курсов и со способностью погашать обязательства, связанные с приобретением оборудования, выраженные в долларах США, в установленные сроки.

Центральный банк РФ ввел жесткие правила валютного регулирования, направленные на расширение использования рубля в коммерческом обороте. Этими правилами установлены ограничения на конвертацию рублей в твердые валюты и обязательные требования по конвертированию валютной выручки в рубли.

**ИНФЛЯЦИЯ**

Состояние российской экономики характеризуется относительно высокими темпами инфляции. В таблице ниже приведены данные о годовых индексах инфляции за трехлетний период, оканчивающийся 31 декабря 2002 года.

За год, закончившийся 31 декабря	Годовая инфляция
2002	15,1%
2001	18,8%
2000	20,2%

Основной риск, связанный с инфляционными процессами, для Группы связан с окупаемостью вложений в неденежные активы, в частности, в основные средства, а также с тем, в какой степени инфляционный рост операционных расходов может быть компенсирован за счет повышения тарифов на предоставляемые услуги. В случае сохранения высоких темпов инфляции Группа может столкнуться с финансовыми трудностями, обусловленными ухудшением показателей рентабельности и ликвидности.

**НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ**

В настоящее время в России действует ряд законов, регулирующих налогообложение на региональном и федеральном уровнях. Система налогообложения включает налог на добавленную стоимость, налог на прибыль предприятий, ряд оборотных налогов, налоги на фонд оплаты труда, а также ряд прочих налогов. В отличие от стран с развитой рыночной экономикой в России существующее налоговое законодательство применяется недостаточно долго, таким образом, толкование и применение данного законодательства часто являются противоречивыми. Налоговые декларации наряду с другими документами, подверженными государственному регулированию (например, вопросы таможенного и валютного контроля), являются предметом проверок различных ведомств, которые уполномочены взимать достаточно высокие штрафы, пени и проценты. Данные факты приводят к значительно более высоким налоговым рискам в России по сравнению со странами с развитой налоговой системой.

В последние годы российское правительство инициировало пересмотр налоговой системы. С 1 января 1999 года вступила в силу первая часть Налогового кодекса. С 1 января 2001 года вступила в силу вторая часть Налогового кодекса (за исключением главы 25 "Налог на прибыль"), глава 25 "Налог на прибыль" вступила в силу с 1 января 2002 года. Новая налоговая система в целом направлена на снижение количества налогов и, таким образом, на уменьшение налогового бремени на предприятия, а также на упрощение налогового законодательства.

**4. Учет влияния инфляции**

В соответствии с требованиями МСБУ 29 "Финансовая отчетность в условиях гиперинфляционной экономики" финансовая отчетность, подготовленная на основе отражения фактической первоначальной стоимости, должна быть скорректирована с учетом влияния инфляции. Данная консолидированная финансовая отчетность была составлена с учетом покупательной способности денежных единиц на дату последнего баланса, а прибыль или убыток, возникающие в результате изменения суммы чистых денежных активов и обязательств, были включены в отчет о финансовых результатах и отражены отдельно. В процессе применения МСБУ 29 Группа использовала индекс потребительских цен, опубликованный Госкомстатом. МСБУ 29 был применен к определенным категориям операций и статьям финансовой отчетности следующим образом.





#### Сопоставимые показатели

Сопоставимые показатели за предыдущий отчетный период были пересчитаны с применением индекса потребительских цен к статьям финансовой отчетности за прошлый год. Таким образом, сопоставимая финансовая информация представлена в денежных единицах с учетом покупательной способности на 31 декабря 2002 года, т.е. самую позднюю дату представления финансовой отчетности.

#### Денежные активы и обязательства

Денежные средства и их эквиваленты, дебиторская и кредиторская задолженность, займы и обязательства по налогам не корректировались для учета влияния инфляции, так как они являются денежными статьями баланса и их оценка приведена с учетом покупательной способности рубля на отчетную дату.

Прибыль или убыток от изменения суммы чистых денежных активов и обязательств, которые возникли в результате инфляции, были рассчитаны путем применения показателя изменения индекса потребительских цен к денежным активам и обязательствам за рассматриваемый период.

#### Неденежные активы и обязательства

Оценка неденежных активов и обязательств приведена на основе фактической первоначальной стоимости с учетом изменения индекса потребительских цен с момента отражения в бухгалтерском учете до отчетной даты.

#### Отчеты о финансовых результатах и движении денежных средств

Все статьи отчетов о финансовых результатах и движении денежных средств приведены с учетом изменения индекса потребительских цен за период с момента отражения в бухгалтерском учете до отчетной даты.

#### 5. Основные положения учетной политики

Ниже приводятся основные положения учетной политики, в соответствии с которыми была подготовлена данная финансовая отчетность.

##### Консолидация

Дочерние компании, под которыми подразумеваются компании, в которых Группа прямо или косвенно владеет более чем 50% голосующих акций или иным образом осуществляет контроль над их деятельностью, консолидируются. Дочерние компании консолидируются с момента их фактического перехода под контроль Группы и исключаются из консолидированной отчетности с момента их выбытия. Если дочерняя компания Группы имеет отрицательные чистые активы, то дефицит целиком относится на результаты Группы без учета доли меньшинства. Все операции, остатки по счетам и нереализованная прибыль или убытки по расчетам между компаниями, входящими в состав Группы, исключаются из консолидированной финансовой отчетности.

Учетная политика дочерних компаний, где это необходимо, приведена в соответствии с учетными принципами, принятыми Группой. Доля меньшинства показана отдельно.

##### Оценки, произведенные руководством

При подготовке консолидированной финансовой отчетности руководство использует оценки и допущения, которые влияют на отраженные в отчетности суммы активов, а также суммы доходов и операционных расходов за отчетный период. Наиболее существенные допущения относятся к окупаемости вложений

и срокам полезного использования основных средств, а также к резервам по сомнительной дебиторской задолженности. Фактические результаты могут отличаться от оценок, сделанных руководством.

#### Основные средства

Основные средства отражены по стоимости приобретения, скорректированной с учетом покупательной способности российского рубля по состоянию на 31 декабря 2002 года. Стоимость включает в себя затраты на строительство или стоимость приобретения, в том числе невозмещаемые налоги, а также все прямые затраты на приведение актива в рабочее состояние, пригодное для его использования по назначению. Торговые скидки и льготы вычитаются при определении затрат на строительство или приобретения.

Скорректированная стоимость основных средств амортизируется по методу равномерного начисления в течение расчетного срока полезной службы каждой из групп основных средств. Сроки полезной службы составляют:

Телекоммуникационное оборудование	5 лет
Компьютерная техника	2–5 лет
Реконструкция офиса	5 лет
Прочие объекты основных средств	2–5 лет

Сроки полезной службы и методы начисления амортизации периодически пересматриваются, для того чтобы удостовериться, что методы и сроки начисления амортизации соответствуют ожидаемым экономическим выгодам от использования объектов основных средств.

На каждую балансовую дату проводится анализ для выявления индикаторов обесценения активов Группы. Если такие индикаторы существуют, то проводится оценка — не снизилась ли возмещаемая стоимость активов ниже их балансовой стоимости, указанной в финансовой отчетности. Если такое снижение произошло, то балансовая стоимость активов уменьшается до возмещаемой стоимости. Сумма уменьшения признается в качестве расхода в отчете о финансовых результатах. Любое последующее увеличение возмещаемой стоимости актива будет отражено в учете после исчезновения обстоятельств или событий, приведших к частичному или полному списанию актива, при условии наличия убедительных доказательств того, что новые обстоятельства или события сохранятся в обозримом будущем.

Возмещаемая стоимость определяется как наибольшее из двух значений: чистая цена реализации актива или его потребительская стоимость. Потребительская стоимость актива определяется на основе прогноза будущих потоков денежных средств от непрерывного использования данного актива и предполагаемой ликвидационной стоимости, дисконтированной до текущей стоимости путем применения соответствующей ставки дисконта.

Незавершенное строительство представлено объектами, находящимися в процессе строительства, и отражено в учете по стоимости фактических затрат. Данная стоимость включает в себя стоимость приобретения объектов, расходы по строительству и прочие прямые издержки. Незавершенное строительство не амортизируется до момента завершения строительства и приведения объекта в состояние, в котором возможна его эксплуатация.

Модернизация, реконструкция и капитальный ремонт, продлевающие срок полезной службы актива, капитализируются; прочие виды ремонта и обслуживания относятся на расходы. Прибыль или убыток от выбытия активов относятся на финансовые результаты.

### Нематериальные активы

Нематериальные активы отражены по стоимости приобретения, скорректированной с учетом покупательной способности российского рубля по состоянию на 31 декабря 2002 года. Нематериальные активы включают лицензии на эксплуатацию и компьютерное программное обеспечение. Амортизация начисляется методом прямолинейного начисления в течение полезного срока службы актива (до 5 лет).

### Учет лизинга в случаях, когда Группа выступает в роли лизингополучателя

В тех случаях, когда основные средства приобретаются на условиях финансового лизинга, предусматривающих, что риски и выгоды от владения имуществом практически полностью переходят к Группе, указанные основные средства учитываются, как если бы они были приобретены в собственность. Группа отражает операции по финансовому лизингу в момент начала лизинга как активы и обязательства, величина которых определяется как наименьшая между справедливой стоимостью арендованного имущества и дисконтированной величиной минимальных лизинговых платежей. Соответствующие обязательства, за вычетом уже погашенной части основного долга, отражаются как кредиторская задолженность. Процентная составляющая лизинговых платежей включена в строку "Расходы по процентам" в отчете о финансовых результатах. Основные средства, приобретенные в соответствии с договорами лизинга, амортизируются в течение срока их полезного использования.

### Операционная аренда

Платежи по операционной аренде относятся на финансовые результаты ежегодно равными долями в течение всего периода аренды.

### Денежные средства и их эквиваленты

Денежные средства и их эквиваленты включают наличные денежные средства и остатки на счетах в банках.

### Дебиторская задолженность и признание доходов

Дебиторская задолженность принимается к учету по справедливой стоимости оказанных услуг и отражается в балансе по амортизированной стоимости, за вычетом резерва на обесценение. Безнадёжная задолженность списывается в том периоде, в котором она была выявлена.

Доходы отражаются по мере оказания услуг и не включают налог на добавленную стоимость, налог с продаж и скидки.

### Налог на добавленную стоимость

Налог на добавленную стоимость, относящийся к реализации, подлежит уплате налоговым органам после получения платежей от клиентов. НДС по приобретенным ценностям подлежит зачету против НДС, начисленного с оборота по реализации, по факту его оплаты. Налоговые органы разрешают такие зачеты при расчетах по НДС. НДС, относящийся к операциям купли-продажи, не уплаченный на дату составления бухгалтерского баланса, отражается в бухгалтерском балансе в развернутом виде.

### Отложенное налогообложение

В целях составления финансовой отчетности и учета отложенных налогов на прибыль активы и пассивы по отложенным налогам рассчитываются по методу балансовых обязательств в отношении временных разниц. Отложенный налог

на прибыль рассчитывается в отношении всех временных разниц, возникающих между налоговой стоимостью активов и пассивов и их учетной стоимостью в целях составления финансовой отчетности. Актив по отложенному налогообложению отражается лишь в той степени, в какой существует вероятность того, что в наличии будет налогооблагаемая прибыль, против которой можно будет зачесть уменьшающие налогооблагаемую базу временные разницы. Активы и пассивы по отложенному налогообложению рассчитываются по налоговым ставкам, применение которых ожидается в период реализации актива или погашения обязательства, на основе налоговых ставок, введенных на дату составления бухгалтерского баланса.

### Пенсионное обеспечение

Группа перечисляет взносы в соответствии с государственными программами пенсионного обеспечения, социального и медицинского страхования по нормативам отчислений, действующим в отчетном периоде. Затраты на оплату этих социальных взносов отражаются в отчете о финансовых результатах в том периоде, к которому они относятся.

### Товарно-материальные запасы

Товарно-материальные запасы, которые включают запасные части и прочие материалы, оцениваются по наименьшей из оценок: себестоимости, определенной по средневзвешенному методу, и чистой стоимости реализации. Товарно-материальные запасы отражаются за вычетом резерва на покрытие медленно реализуемых или устаревших запасов.

### Финансовые инструменты

Финансовые активы и обязательства, отраженные в балансе, включают денежные средства и их эквиваленты, дебиторскую и кредиторскую задолженность и заемные средства.

Группа начала применять МСБУ 39 "Финансовые инструменты: отражение и оценка" с 1 января 2001 года. В соответствии с этим финансовые вложения были классифицированы по следующим категориям: "до срока погашения", "коммерческие" и "для возможной продажи". Вложениями до срока погашения являются вложения с фиксированными или определенными выплатами и фиксированной датой погашения, которые Группа намерена и может сохранять до даты, за исключением займов, выданных другим предприятиям, и дебиторской задолженности Группы. Вложения, производимые для целей получения прибыли от краткосрочных колебаний в цене, являются коммерческими вложениями. Все прочие вложения, за исключением займов, выданных другим предприятиям, и дебиторской задолженности Группы, классифицируются как вложения для возможной продажи.

По состоянию на 31 декабря 2002 и 2001 годов Группа не имела коммерческих вложений, вложений до срока погашения или вложений для возможной продажи.

#### а) Кредитные риски

Финансовые активы, которые потенциально могут привести к возникновению концентрации кредитного риска, включают денежные средства и дебиторскую задолженность. По мнению руководства Группы, созданный резерв по сомнительным долгам является достаточным для покрытия данного риска.

**б) Справедливая стоимость**

Справедливая стоимость финансовых инструментов определяется на основании различной информации о ситуации на рынках, а также других методов оценки в зависимости от необходимости. По состоянию на дату бухгалтерского баланса справедливая стоимость финансовых инструментов, находящихся в собственности Группы, существенно не отличалась от их балансовой стоимости.

**в) Риск, связанный с процентными ставками**

Основной риск Группы, связанный с процентными ставками, касается обязательств по финансовому лизингу. Группа не использует финансовые инструменты хеджирования для минимизации рисков, связанных с процентными ставками, поскольку такие инструменты в данный момент не распространены на российском рынке. Группа контролирует риск, связанный с изменением процентных ставок, путем фиксирования ставок процентов в договорах лизинга.

**Дивиденды**

Дивиденды признаются в том случае, когда установлены права акционеров на получение соответствующих выплат. Дивиденды, относящиеся к отчетному периоду и предложенные или объявленные после даты финансовой отчетности, но до момента ее утверждения, не признаются обязательствами в соответствии с МСБУ 10 (с изменениями от 1999 года) "События после отчетной даты". Дивиденды за 2001 год не выплачивались. На дату подписания данной финансовой отчетности дивиденды за 2002 год предложены не были.

**Проценты**

Проценты, относящиеся к приобретению или строительству объектов основных средств, включаются в стоимость актива до момента его ввода в эксплуатацию. Все прочие проценты относятся на расходы по мере возникновения.

**6. Дочерние компании**

В 2002 году Компания приобрела 76% акций компаний ЗАО "Турбо-Сиб" и 76% в капитале ООО "Криптон", являющихся юридическими лицами по законодательству Российской Федерации и выступающих в основном в качестве агентов Компании по реализации телекоммуникационных услуг в регионах России за 3750 и 4387 соответственно. Оплата за акции и долю в капитале производилась денежными средствами.

Приобретение было учтено методом покупки. Сумма превышения стоимости покупки над долей Компании в справедливой стоимости идентифицируемых приобретенных активов и обязательств ЗАО "Турбо-Сиб" и ООО "Криптон" была отражена в качестве гудвилла в прилагаемом консолидированном балансе. Срок амортизации гудвилла был установлен руководством Группы исходя из ожидаемого срока поступления экономических выгод и оценивается в 5 лет.

Результаты деятельности и финансовое положение данных дочерних компаний были консолидированы в отчетность Компании с момента приобретения.

**7. Основные средства**

Расшифровка остаточной стоимости основных средств по состоянию на 31 декабря 2002 и 2001 гг. представлена ниже.

	Телекоммуникационное оборудование	Компьютерная техника	Прочие	Незавершенное строительство	Итого
<b>Первоначальная стоимость</b>					
На 1 января 2002 года	67 837	26 759	7 576	4 869	107 041
Поступления в результате приобретения дочерних предприятий (см. Примечание 6)	11 065	833	1 459		13 357
Поступления	–	–	1 070	129 125	130 195
Перемещения	69 490	42 347	11 269	(123 106)	–
Выбытия	–	–	(20)	–	(20)
На 31 декабря 2002 года	148 392	69 939	21 354	10 888	250 573
<b>Накопленный износ</b>					
На 1 января 2002 года	13 696	9 114	1 025	–	23 835
Амортизационные отчисления	20 517	11 299	3 104	–	34 920
Выбытия	–	–	(20)	–	(20)
На 31 декабря 2002 года	34 213	20 413	4 109	–	58 735
<b>Остаточная стоимость на 31 декабря 2002 года</b>	<b>114 179</b>	<b>49 526</b>	<b>17 245</b>	<b>10 888</b>	<b>191 838</b>

	Телекоммуникационное оборудование	Компьютерная техника	Прочие	Незавершенное строительство	Итого
<b>Первоначальная стоимость</b>					
На 1 января 2001 года	–	5 944	3 516	85 330	94 790
Поступления	–	–	–	12 251	12 251
Перемещения	67 837	20 815	4 060	(92 712)	–
На 31 декабря 2001 года	67 837	26 759	7 576	4 869	107 041
<b>Накопленный износ</b>					
На 1 января 2001 года	–	1 269	103	–	1 372
Амортизационные отчисления	13 696	7 845	922	–	22 463
На 31 декабря 2001 года	13 696	9 114	1 025	–	23 835
<b>Остаточная стоимость на 31 декабря 2001 года</b>	<b>54 141</b>	<b>17 645</b>	<b>6 551</b>	<b>4 869</b>	<b>83 206</b>

Отраженные выше арендованные активы по договорам финансовой аренды, где Компания выступает в роли арендатора, включают телекоммуникационное оборудование, компьютерную технику и приспособления и принадлежности:

	2002	2001
Стоимость – капитализированная финансовая аренда	199 199	94 825
Накопленный износ	(52 664)	(22 496)
<b>Остаточная стоимость</b>	<b>146 535</b>	<b>72 329</b>

По состоянию на 31 декабря 2002 года телекоммуникационное оборудование, приобретенное на условиях финансового лизинга, стоимостью 46 680 находилось в залоге в рамках кредитных договоров, заключенных лизингодателем.

**8. Дебиторская задолженность, нетто**

	2002	2001
Дебиторская задолженность	127 069	52 260
Резерв по сомнительным долгам	(15 258)	(892)
<b>111 811</b>	<b>51 368</b>	

**9. Денежные средства и их эквиваленты**

	2002	2001
Денежные средства в кассе	56	6
Денежные средства в банке – рублевые счета	56 405	61 912
<b>56 461</b>	<b>61 918</b>	





### 10. Акционерный капитал

Общая величина выпущенного и полностью оплаченного акционерного капитала Компании включает в себя 100 000 000 обыкновенных акций номинальной стоимостью 0,01 руб. за акцию:

	Количество акций	Номинальная стоимость	Индексированная стоимость
Обыкновенные акции	100 000 000	1 000	1 573
<b>Итого акции в обращении</b>	<b>100 000 000</b>	<b>1 000</b>	<b>1 573</b>

Владельцы обыкновенных акций имеют право голоса на общих собраниях акционеров Компании.

Разница между индексированной стоимостью уставного капитала и его номинальной стоимостью является эффектом инфлирования уставного капитала.

В январе 2002 года внеочередное общее собрание акционеров Компании утвердило увеличение объявленного акционерного капитала на 10 000 000 000 обыкновенных акций номиналом 0,01 руб. за акцию, в результате которого размер объявленного акционерного капитала составил 10 100 000 000 акций. Акционеры также утвердили дополнительное размещение 5 000 000 000 обыкновенных акций номиналом 0,01 руб. за акцию, фактическое размещение составило 4 000 000 000 дополнительных акций, в результате которого размер выпущенного акционерного капитала составил 4 100 000 000 акций.

Закрытая подписка на дополнительно размещаемые акции проводилась между ОАО "Ростелеком", ОАО "РТК-Лизинг", ЗАО "КФП-Финанс" и Некоммерческим партнерством "Центр исследования проблем развития телекоммуникаций". ОАО "Связьинвест" не воспользовалось правом приобретения дополнительных акций. В результате Компания получила 40 000, отраженные в бухгалтерском балансе по состоянию на 31 декабря 2002 года по статье "Акционерный капитал по подписке". Соответствующие изменения к Уставу Компании были зарегистрированы в феврале 2003 года. Увеличение акционерного капитала будет отражено в финансовой отчетности в 2003 году, т.е. после официальной регистрации изменений к Уставу Компании.

После размещения выпуска акций структура акционерного капитала Компании выглядит следующим образом:

	После дополнительного размещения	До дополнительного размещения
ОАО "РТК-Лизинг"	49,76%	40%
ОАО "Ростелеком"	31,09%	25%
ОАО "Связьинвест"	0,49%	20%
Некоммерческое партнерство "Центр исследования проблем развития телекоммуникаций"	13,68%	11%
ЗАО "КФП-Финанс"	4,98%	4%
	<b>100%</b>	<b>100%</b>

### 11. Краткосрочные займы

По состоянию на 31 декабря 2001 года статья "Краткосрочные займы" представляет собой рублевые беспроцентные займы, полученные от ОАО "РТК-Лизинг" и отраженные по амортизированной стоимости. Займы были полностью погашены в апреле 2002 года.

### 12. Обязательства по финансовой аренде

	2002	2001
Обязательства по финансовой аренде – минимальные арендные платежи:		
В течение одного года	112 666	44 327
Свыше одного года, но не более пяти лет	104 011	71 718
	<b>216 677</b>	<b>116 045</b>
Будущие финансовые платежи по договорам финансовой аренды	(50 987)	(38 365)
<b>Текущая стоимость обязательств по финансовой аренде</b>	<b>165 690</b>	<b>77 680</b>
Представление арендных обязательств:		
– краткосрочных	79 071	25 121
– долгосрочных	86 619	52 559
	<b>165 690</b>	<b>77 680</b>

С 2000 по 2002 г. Группа приобрела большую часть машин и оборудования, заключив несколько договоров финансовой аренды с ОАО "РТК-Лизинг". По условиям данных договоров оплата производится в период до 2005 года. Средневзвешенная годовая ставка процента по данным договорам составляет приблизительно 32%.

### 13. Векселя к уплате

Векселя были в основном переданы ОАО "РТК-Лизинг" в качестве оплаты лизинговых обязательств. Векселя были выражены в рублях и подлежали оплате по требованию или в 2002 году. Годовая средневзвешенная ставка процента составляла приблизительно 21%. В 2002 году векселя были погашены.

### 14. Административные и прочие расходы

За годы, оканчивающиеся 31 декабря 2002 и 2001 гг., административные и прочие расходы включали в себя следующее:

	2002	2001
Расходы на аудиторские и консультационные услуги	15 874	5 053
Ремонт и содержание оборудования	4 006	3 045
Аренда офиса	7 806	1 340
Плата агентам за подключение к сетям клиентов	16 260	1 298
Расходы на рекламу	2 302	1 217
Прочие	40 654	6 326
<b>Итого административные и прочие расходы</b>	<b>86 902</b>	<b>18 279</b>

### 15. Расходы по налогу на прибыль

За годы, закончившиеся 31 декабря 2002 и 2001 гг., данная статья включала следующее:

	2002	2001
Расходы по текущему налогу на прибыль	49 803	3 537
Расходы (экономия) по отложенному налогу на прибыль	(3 348)	3 786
<b>Итого расходы по налогу на прибыль</b>	<b>46 455</b>	<b>7 323</b>

Выверка между теоретическими расходами по налогу на прибыль, рассчитанными по нормативным налоговым ставкам (24% за 2002 год и 35% за 2001 год), и фактическими расходами по налогу на прибыль за годы, оканчивающиеся 31 декабря 2002 и 2001 гг., представлена следующим образом:





	2002	2001
Прибыль до налогообложения	178 360	27 173
Теоретически рассчитанный расход по налогу на прибыль по российскому законодательству за 2002 и 2001 гг. по ставке 24 и 35% соответственно	42 806	9 510
Величина убытка (прибыли) от изменения денежной позиции, не вызывающая налоговых последствий	2 629	(2 239)
Убытки прошлых лет, учтенные для целей налогообложения	(1 175)	(460)
Прочие затраты, не уменьшающие прибыль в целях налогообложения	2 195	512
<b>Итого расходы по налогу на прибыль за год</b>	<b>46 455</b>	<b>7 323</b>

Прочие затраты, не уменьшающие прибыль в целях налогообложения в соответствии с российским налоговым законодательством, включают некоторые затраты на оплату труда, часть представительских расходов и сверхнормативных командировочных расходов, а также ряд других затрат. По состоянию на 31 декабря 2002 года Компания полностью учла убытки прошлых лет в целях налогообложения.

#### 16. Отложенные налоги

Различия между МСФО и российскими правилами бухгалтерского и налогового учета приводят к возникновению определенных временных разниц между учетной стоимостью некоторых активов и обязательств для целей финансовой отчетности и для целей налогообложения. С 1 января 2002 года ставка налога на прибыль в России была снижена с 35% до 24%. Налоговые последствия изменения временных разниц в течение 2002 и 2001 гг. отражены по ставке 24%.

Расшифровка сумм отложенных налоговых активов и обязательств по состоянию на 31 декабря 2002 и 2001 гг., а также их движение за 2002 год представлены ниже:

	31 декабря 2002	Движение в течение года	31 декабря 2001
<i>Налоговый эффект отложенных налоговых требований (временные разницы):</i>			
Основные средства	1 849	(2 531)	4 380
Резерв по сомнительным долгам	3 947	3 947	—
Кредиторская задолженность	2 773	1 644	1 129
За вычетом непризнанного актива по отложенным налогам			—
<b>Валовые отложенные налоговые требования</b>	<b>8 569</b>	<b>3 060</b>	<b>5 509</b>
<i>Налоговый эффект отложенных налоговых обязательств (временные разницы):</i>			
Дебиторская задолженность	—	(766)	766
Займы	—	(439)	439
Обязательства по финансовой аренде	10 124	917	9 207
<b>Валовые отложенные налоговые обязательства</b>	<b>10 124</b>	<b>(288)</b>	<b>10 412</b>
<b>Отложенные налоговые обязательства, нетто</b>	<b>1 555</b>	<b>—3 348</b>	<b>4 903</b>

Активы и обязательства по отложенному налогу на прибыль подлежат зачету в случае, если имеется установленное законодательством право зачета активов и обязательств по текущему налогу на прибыль, а также если активы и обязательства по отложенному налогу на прибыль относятся к одной и той же компании-налогоплательщику и подлежат уплате в одни и те же налоговые органы.

#### 17. Инвестиционные обязательства

##### а) Капитальные вложения (неаудированное примечание)

Бюджет Компании на 2003 год, утвержденный Советом директоров, предусматривает, что плановые капитальные затраты на приобретение основных средств, в т.ч. по договорам финансового лизинга, составят в 2003 году приблизительно 129 560. Компания также планирует осуществить инвестиции с целью обновления программного обеспечения приблизительно 20 855.

##### б) Аренда офисного помещения

В ноябре 2002 года Компания заключила договор аренды офисного помещения, обязательства по которому составляют 887 700 долл. США (28 211 по курсу на 31 декабря 2002 года). Срок аренды составляет 11 месяцев с момента подписания акта приемки-передачи офисного помещения. Договор также предусматривает возможность заключения договора долгосрочной аренды. По состоянию на 30 мая 2003 года акт приемки-передачи помещения не был подписан, в связи с тем, что работы по ремонту, производимые арендодателем, еще не завершены.

#### 18. Обязательства по операционной аренде

В 2001 году Компания заключила договор операционной аренды с ОАО "Ростелеком", связанной стороной, платежи по которому были зафиксированы в долларах США. В соответствии с данным соглашением ОАО "Ростелеком" предоставляло Компании в аренду телекоммуникационное оборудование и оказывало услуги по передаче данных и подключению к сети Интернет.

В 2003 году Компания заключила с ОАО "Ростелеком" договор о замене сторон в обязательствах, что более подробно изложено в Примечании 21, в соответствии с которым действие договора операционной аренды было прекращено.

#### 19. Условные обязательства

##### а) Законодательно-нормативная база в области налогообложения

Законодательно-нормативная база в области налогообложения и валютных операций в Российской Федерации постоянно развивается и меняется по мере осуществляемого правительством перехода от командной экономики к рыночной.

В 2002 году в Российской Федерации полностью вступил в силу новый Налоговый кодекс, в который были внесены существенные изменения по сравнению с действовавшими ранее положениями. Учитывая недостаток времени и отсутствие заключения налоговых органов, трудно сказать, какие положения нового Налогового кодекса подлежат новому толкованию.

Ряд различных законодательных и нормативных актов в области налогообложения не всегда четко сформулированы, и их интерпретация зависит от мнения налоговых инспекторов на местах, а также должностных лиц Центрального банка России (ЦБР) и Министерства финансов; при этом нередки случаи расхождения во мнениях между вышеуказанными органами.

В настоящее время действует весьма жесткий режим начисления штрафов и пеней, связанных с отраженными и выявленными нарушениями российских законов, постановлений и соответствующих нормативов. Штрафы и пени (по официальным ставкам ЦБР) начисляются при обнаружении занижения налоговых обязательств. Как следствие, сумма штрафов и пеней может многократно превышать сумму неотраженных налоговых обязательств.

По мнению руководства Группы, все применимые налоги были уплачены или начислены. В случаях, когда порядок начисления налогов был не вполне ясным Группа начисляла налоговые обязательства исходя из максимально обоснованных оценок руководства. Политика Группы заключается в начислении потенциальных (условных) обязательств в том отчетном периоде, когда убыток является





вероятным, а его сумма поддается обоснованному расчету. По состоянию на 31 декабря 2002 года Группа не производила начисления таких обязательств.

Учитывая степень неопределенности, связанной с российской налоговой и правовой системой, конечная сумма рассчитанных налоговыми органами налогов, пеней и штрафов (если таковые будут иметь место) может превысить сумму, отнесенную на расходы к настоящему времени и начисленную по состоянию на 31 декабря 2002 года.

**б) Лицензии**

Основная часть доходов Группы получена от деятельности, осуществляемой в соответствии с лицензиями, выданными правительством РФ. Срок действия этих лицензий истекает в 2005–2007 гг. Группа имеет все основания рассчитывать на продление сроков действия данных лицензий. Тем не менее, следует отметить, что приостановление, окончание или невозобновление действия одной или всех основных лицензий Группы могут оказать существенное негативное влияние на финансовое положение и деятельность Группы.

**в) Страхование**

Учитывая капиталоемкий характер отрасли, Группа подвержена различным физическим рискам. Последствия, вызванные данными рисками, в основном не застрахованы, при этом их влияние на будущую деятельность и доходы Группы непредсказуемо. Возникновение значительных убытков может оказать существенное влияние на деятельность Группы.

**20. Операции со взаимосвязанными сторонами**

Группа проводила значительное количество операций со взаимосвязанными сторонами. По состоянию на 31 декабря 2002 и 2001 гг. ОАО "РТК-Лизинг", владеющее 40 и 76% акционерного капитала Компании соответственно, контролировалось ОАО "Ростелеком". ОАО "Связьинвест" владеет 50,67% голосующих акций ОАО "Ростелеком" и, следовательно, в конечном счете имеет возможность контролировать деятельность Компании.

Основные операции Компании со связанными сторонами заключались в следующем:

**а) ОАО "РТК-Лизинг"**

Компания арендует у ОАО "РТК-Лизинг" телекоммуникационное оборудование на условиях финансовой аренды. ОАО "РТК-Лизинг" также предоставляло Компании беспроцентные займы, которые были полностью погашены в 2002 году.

Данные об операциях с ОАО "РТК-Лизинг" представлены ниже:

	Примечание	2002	2001
<b>Баланс (обязательства)</b>			
Долгосрочная доля обязательств по финансовой аренде	12	83 765	52 559
Текущая доля обязательств по финансовой аренде	12	75 335	25 121
Краткосрочные займы	11	–	32 610
Векселя к уплате	13	–	10 911
<b>Отчет о финансовых результатах (расходы)</b>			
Проценты к уплате по договорам финансовой аренды	12	25 695	19 124
Проценты к уплате по векселям	13	–	1 826

**б) ОАО "Ростелеком"**

В течение 2001 года Компания выступала в качестве агента ОАО "Ростелеком", которое является материнской компанией по отношению к ОАО "РТК-Лизинг", по агентскому соглашению. В течение нескольких месяцев 2001 года Компания сдавала в субаренду ОАО "Ростелеком" часть оборудования, полученного Компанией от ОАО "РТК-

Лизинг" на условиях финансовой аренды. В течение 2001 и 2002 гг. ОАО "Ростелеком" также предоставляло Компании в аренду телекоммуникационное оборудование и оказывало телекоммуникационные услуги, как указано в Примечании 18.

Данные об операциях с ОАО "Ростелеком" представлены ниже:

	2002	2001
<b>Баланс (обязательства)</b>		
Обязательства по операционной аренде	18 518	78 067
<b>Отчет о финансовых результатах</b>		
Доходы от сдачи оборудования в аренду	–	18 099
Расходы по операционной аренде	–200 600	–66 491

**в) ЗАО КБ "Русский Индустриальный Банк"**

ЗАО КБ "Русский Индустриальный Банк" (РИБ) является дочерней компанией ОАО "РТК-Лизинг". 100% акций РИБа были приобретены ОАО "РТК-Лизинг" в 2002 году. По состоянию на 31 декабря 2002 года денежные средства Группы в сумме 54 237 были размещены на рублевых счетах в данном банке.

**г) Прочие взаимосвязанные стороны**

Через ОАО "Связьинвест", материнскую компанию по отношению к ОАО "Ростелеком", Группа связана с рядом региональных операторов связи. По мнению руководства Группы, операции с данными операторами связи осуществляются на стандартных коммерческих условиях и не являются существенными для результатов деятельности, финансового положения или потоков денежных средств Группы. В течение 2002 года приблизительно 47% доходов от пропуска трафика и 39% абонентской платы было получено от компаний группы "Связьинвест".

**21. События после отчетной даты**

**а) Заключение договора с ОАО "Ростелеком" о замене сторон в обязательствах и купле-продажи оборудования**

Как указано в Примечании 18, ОАО "Ростелеком" предоставляло Компании права пользования телекоммуникационным оборудованием по договору операционной аренды, заключенному в 2001 году. В январе 2003 года отношения по данному договору были прекращены и был подписан новый договор, по которому ОАО "Ростелеком" передало Компании все права на данное оборудование, приобретенное ОАО "Ростелеком" ранее у ОАО "РТК-Лизинг" в рамках договора финансовой аренды (лизинга). Поскольку срок договора лизинга на момент подписания данного договора не истек, Компания приобрела все права и обязанности лизингополучателя в отношении данного оборудования.

В качестве возмещения затрат ОАО "Ростелеком" Компания обязалась уплатить сумму, эквивалентную 1 658 460 долл. США (52 706 по курсу на 31 декабря 2002 года), подлежащую уплате равными ежемесячными платежами в срок до 1 ноября 2003 года. Сумма лизинговых платежей, подлежащих уплате ОАО "РТК-Лизинг", составляет 98 651 и подлежит уплате в течение 2003–2005 гг.

В 2003 году Компания также заключила с ОАО "Ростелеком" договор купли-продажи телекоммуникационного оборудования, ранее арендовавшегося у ОАО "Ростелеком" на условиях операционной аренды, на общую сумму 780 000 долл. США (24 788 по курсу на 31 декабря 2002 года). Сумма по договору подлежит уплате до 1 ноября 2003 года.

**б) Заключение договора финансовой аренды (лизинга)**

В 2003 году Компания заключила новый договор финансового лизинга оборудования с ОАО "РТК-Лизинг". Общая сумма лизинговых платежей по данному договору составляет 805 320 долл. США (25 593 по курсу на 31 декабря 2002 года) и подлежит уплате в срок до 31 марта 2005 года.





## Уставный капитал

По состоянию на 31 декабря 2002 г. уставный капитал Компании составлял 1 млн. руб. и состоял из 100 млн. обыкновенных именных бездокументарных акций номиналом 0,01 рубля. После регистрации изменений к Уставу ОАО "РТКомм.РУ" в феврале 2003 года уставный капитал Компании составил 41 млн. рублей.

## Эмиссии обыкновенных акций

№	Количество акций	Номинал, руб.	Объем выпуска, млн. руб.	Размещенный объем, млн. руб.	Период размещения	Дата регистрации	Регистрационный номер	Состояние выпуска
1	1000	1000	1	1	02.02.00	30.03.00	1-01-04613-A	Аннулирован
2	100000000	0,01	1	1	24.07.00	14.07.00	1-02-04613-A	Размещен
3	500000000	0,01	50	40	23.12.02–27.12.02	29.12.02	1-03-04613-A	Размещен

## Структура акционерного капитала

	После дополнительного размещения	До дополнительного размещения
ОАО "РТК-Лизинг"	49,76%	40%
ОАО "Ростелеком"	31,09%	25%
ОАО "Связьинвест"	0,49%	20%
Некоммерческое партнерство "Центр исследования проблем развития телекоммуникаций"	13,68%	11%
ЗАО "КФП-Финанс"	4,98%	4%
	<b>100%</b>	<b>100%</b>

## Дивидендные выплаты

Согласно решению общих годовых собраний акционеров дивиденды за 2000 и 2001 гг. не выплачивались.

## Ведение реестра

ОАО "Центральный Московский Депозитарий"  
 Адрес: 107078, г. Москва, Орликов пер., д. 3, корп. В  
 Тел. (095) 264-42-67  
 Факс (095) 263-80-17  
 электронная почта: dr@mcd.ru

## Годовое собрание акционеров

Общее годовое собрание акционеров ОАО "РТКомм.РУ" состоялось 27 июня 2003 года по адресу: г. Москва, Олсуфьевский пер., д. 8, стр. 1.

## Контактная информация

Адрес: 121021, г. Москва, Олсуфьевский пер., д. 8, стр. 1  
 Тел. (095) 980-0170  
 Факс (095) 980-0171  
 электронная почта: info@rtcomm.ru  
 Web-сайт: <http://www.rtcomm.ru/>



**РТКОММ**

Национальный  
оператор

*[www.rtkomm.ru](http://www.rtkomm.ru)*

*Годовой отчет* **2002**